

Πωλητής – Sales Manager

Διαθέτουμε μια θέση για έναν δραστήριο Πωλητή – Sales Manager με στόχο την προώθηση των υπηρεσιών μας με στόχευση στον τουριστικό τομέα.

Περιγραφή Θέσης

Θα συνεργάζεστε στενά με τις ομάδες Product και Account Management για την προώθηση επιτυχημένων προϊόντων .

Θα πρέπει να μπορείτε να αναλύσετε τις ανάγκες της υποψήφιας προς συνεργασία επιχείρησης και να διαπραγματευτείτε για κλείσιμο εμπορικών συμφωνιών με νέους πελάτες.

Θα πρέπει να έχετε γενικές γνώσεις αναφορικά με την κατασκευή δικτυακών τόπων ή θέληση να εκπαιδευτείτε πάνω σε αυτές.

Αντικείμενο Εργασίας

- Επικοινωνία με πελάτες
- Παρουσίαση του εταιρικού προφίλ
- Ικανότητα ανάλυσης αναγκών υποψήφιας προς συνεργασία επιχείρησης
- Προώθηση και πώληση υπηρεσιών
- Διαπραγμάτευση και κλείσιμο εμπορικών συμφωνιών με νέους πελάτες
- Εξασφάλιση απαραίτητου περιεχομένου – υλικού από τους πελάτες
- Ποιοτική εξυπηρέτηση συνεργατών & δημιουργία σχέσης εμπιστοσύνης μαζί τους
- Αναφορές πωλήσεων
-

Απαιτήσεις

Εμπειρία:

- Απαιτούμενη προϋπηρεσία 1-2 χρόνων σε πωλήσεις (προϋπηρεσία σε πωλήσεις δικτυακών τόπων θα εκτιμηθεί)
- Εμπειρία ξενοδοχειακού μάρκετινγκ θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν

Επαγγελματική Κατάρτιση:

- Εμπειρία σε εξωτερικές πωλήσεις υπηρεσιών σε συναφές αντικείμενο
- Καλή γνώση βασικών προγραμμάτων MS Office
- Εξοικείωση με την πλοήγηση και αναζήτηση στο internet
- Δίπλωμα οδήγησης
- Ηλικία 30 – 35 ετών
- Καλή γνώση Αγγλικών
- Πτυχίο ΑΕΙ ή ΤΕΙ σχετικού κλάδου θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν

Βασικές δεξιότητες:

- Επικοινωνιακός χαρακτήρας
- Επαγγελματική εμφάνιση και συμπεριφορά
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας και διαπραγμάτευσης
- Οργανωτικότητα και συνέπεια
- Διαθέσιμος για ταξίδια

Η εταιρία παρέχει

- Άριστο πακέτο αποδοχών.
- Εργασία σε πλήρως φιλικό περιβάλλον πάνω σε ενδιαφέροντα projects.
- Δυνατότητες εκπαίδευσης και ανάπτυξης.
- Προοπτικές εξέλιξης